

Mapei grundades i Milano 1937 och är idag en av världens största tillverkare av kemiska produkter till byggindustrin med en omsättning på ca 2,5 miljarder Euro. Koncernen har 82 produktionsanläggningar i 32 länder. Sedan 1996 finns Mapei representerat i Sverige med cirka 25 anställda.

Mapei Sverige är organiserad i flera säljorganisationer. Den svenska kund-, order- och lageravdelning ligger i Kristinehamn och huvudkontoret i Stockholm. Vårt byggkeramiska team består av 10 personer, bestående av säljare, tekniker och marknadssupport.

Mapei är också aktiv sponsor av cykelsport och ägare av fotbollsklubben Sassuolo i italienska A-serien.

Det svenska dotterbolaget befinner sig i en tillväxtfas med nybyggaranda.



Mapei AB söker:

Teknisk säljare, med inriktning på byggkeramiska produkter

Vi erbjuder ett ansvarsfullt och självständigt arbete i en framgångsrik organisation med möjlighet till utbildning och personlig utveckling.

Rollen som teknisk säljare innebär att du självständigt kommer att ansvara för försäljning av företagets bygg-, golv- samt fäst- och fog produkter till fackhandel och entreprenörer. Du bidrar också med teknisk support till dessa kundgrupper. I stor utsträckning kommer du att bearbeta nya kunder, men även befintliga inom ditt distrikt.

Vi söker dig som har branschkunskap, speciellt inom våtrum samt har relevant utbildning. Som person är du självständig, har ett stort driv och är resultatfokuserad. Du arbetar affärsmässigt och målinriktat för att nå långsiktiga samarbeten.

KVALIFIKATIONER:

- Branschkunskap
- Erfarenhet av försäljning
- Goda kunskaper i engelska
- Körkort B

VI ERBJUDER:

- En utmanande position med utvecklingspotential
- En trevlig arbetsmiljö
- Goda villkor
- Ett företag i positiv utveckling
- Del i ett vinnarteam

Placering: Stockholm. Arbetet kan innebära en del resor.

Du erbjuds en spännande tjänst i ett stort italienskt, familjeägt företag med korta beslutsvägar och finansiell långsiktighet. Som teknisk säljare hos oss får du möjlighet att vara med på Mapeis fortsatta tillväxt resa.

För mer information om tjänsten, kontakta Försäljningschef Håkan Larsson, mob 070-661 56 54

Ansökan: Skicka din ansökan senast 2019-05-24 till Håkan Larsson per e-mail: hakan.larsson@mapei.se. Ge mailet rubriken "Ansökan Teknisk Säljare".

Alla förfrågningar behandlas konfidentiellt och vi kommer att kontakta referenser endast efter överenskommelse. Vi arbetar fortlöpande med rekryteringen och tjänsten kan tillsättas före sista ansökningsdatum.

